

# INTERNATIONAL SALES MANAGER B2B NORTH AMERICA (w/m/d)

Das AgTech Unternehmen BYPROTEX ist ein neuer digitaler Marktplatz für den Handel mit tierischen und pflanzlichen Nebenprodukten (Proteinen und Fetten). Wir verbinden die Käufer direkt mit den Verkäufern und haben uns dabei das Ziel gesetzt, den Transaktionsprozess möglichst weitgehend zu automatisieren, um unseren Nutzern wertvolle Zeit und damit verbundene Kosten zu sparen.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir für den Bereich International Sales zeitnah einen motivierten Mitarbeiter (m/w/d)! Du verantwortest die Akquise potentieller internationaler Firmenkunden über die B2B Plattform [www.byprotex.com](http://www.byprotex.com) und begleitest die Kunden in unserem Onboarding Prozess. Du möchtest mit uns gemeinsam einen wertvollen Beitrag gegen die globale Lebensmittelverschwendung und für ein nachhaltigeres Wirtschaften liefern? Dann bewirb Dich jetzt! Unterstütze uns die weltweite Nummer 1 für den Handel für tierischen und pflanzlichen Nebenprodukten zu werden!

---

## **Dein Job: Hilf uns die globale Nummer 1 als Plattform für tierische und pflanzliche Nebenprodukte zu werden:**

- Du verantwortest die Akquise potentieller internationaler Firmenkunden über die B2B Plattform [www.byprotex.com](http://www.byprotex.com) - von der ersten Kontaktaufnahme über die Planung und Durchführung von Kundenpräsentationen, Angebotserstellung und Vertragsverhandlungen bis hin zur Durchführung von Vertragsverhandlungen
- Du generierst proaktiv Leads und erschaffst nachhaltige und profitable Kundenbeziehungen
- Du wirkst bei verschiedenen Online-Projektarbeiten mit
- Hohe Eigenverantwortung vom ersten Tag im Unternehmen
- Verantwortung für den Aufbau und die Pflege von Beziehungen zu wichtigen internen und externen Stakeholdern

- Du unterstützt uns beim Online-Marketing – z.B. E-Mail-Kampagnen, Webseiten, Reports und Analysen
- Du führst Teilprojekte selbständig durch

## **Dein Profil - Bereit die globale Lebensmittelverschwendung zu bekämpfen?**

- Du bringst mehrere Jahre Berufserfahrung im Vertrieb von Lösungen im B2B Bereich mit und kommst idealerweise aus dem SaaS Umfeld
- Du hast erste Erfahrungen und Kontakte mit tierischen und pflanzlichen Nebenprodukten (Fette, Proteine, Altfetten) bzw. Nahrungsmittelbereich / Biodiesel-Bereich / Milch-Branche gesammelt und verfügst dadurch über ein tiefgreifendes Verständnis über den Markt, Unternehmen sowie über die wirtschaftlichen Zusammenhänge und Prozesse in dieser Branche
- Du besitzt Erfahrungen mit Online Tools wie z.B. Google Analytics, Mailchimp, HubSpot...
- Du bist motiviert, engagiert und hast eine hohe Affinität mit Themen in den Bereichen Online und Digitales
- Du verfügst über Kommunikations- und Durchsetzungsstärke, große Eigenmotivation sowie eine eigenständige und zielorientierte Arbeitsweise
- Du bist leidenschaftlich bei der Sache und verfügst über ausgezeichnete mündliche und schriftliche Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch. Weitere Sprachen, insbesondere Französisch oder Spanisch wären von Vorteil.
- Du bist reisebereit (ca. 25-50% pro Jahr) und die Arbeit an verschiedenen Projekten in einem dynamischen Umfeld bereitet Dir Freude
- Du hast Deine Umsatzziele stets fest im Blick und bist motiviert diese zu übertreffen

## Über uns:

- Wir sind ein aufstrebendes B2B-SaaS-StartUp im Großraum München spezialisiert auf das Thema tierische und pflanzliche Nebenprodukte. Wir arbeiten daran die globale Lebensmittelverschwendung zu bekämpfen, in dem wir Käufer und Verkäufer direkt miteinander verbinden und den Transaktionsprozess entlang der Supply Chain digitalisieren
- Genieße das Start-Up Flair eines aufstrebenden Unternehmens mit Kollegen, die ihren Job einfach „I(i)eben“
- Profitiere von flachen Hierarchien, um Informationen schnell und ohne Umwege austauschen zu können
- Unser Team vereint vom eCommerce Enthusiasten zum Software Entwickler, vom Plattform Experten zur Vertriebsmaschine verschiedenste Charaktere und Nationalitäten. Wir sind sehr stolz auf unseren bisherigen Weg und unsere gewonnenen Partner. Gemeinsam arbeiten wir daran, dass es täglich mehr werden!
- Sichere Dich durch unsere attraktive betriebliche Altersvorsorge ab
- Art der Stelle: Vollzeit, Festanstellung, Freiberufliche Tätigkeit
- Wenn du dich angesprochen fühlst, Lust auf abwechslungsreiche Aufgaben und ein tolles Team hast, freuen wir uns auf deine Bewerbung und deine Gehaltsvorstellungen per E-Mail: [bewerbung@byprotex.com](mailto:bewerbung@byprotex.com)